

JAK "PRODAT" PŘI NÁBOROVÉ SCHŮZCE

PŘIHLÁŠENÍ NA TRÉNINK ON-LINE

<https://www.treninky.cz/trenink/jak-prodat-pri-naborove-schuzce-76>



12 MAXIMÁLNÍ POČET
ÚČASTNÍKŮ
12 účastníků



2 ÚROVEŇ KURZU
Střední



8 ČASOVÁ NÁROČNOST
8 hod / 1 den

O čem trénink bude

Náborujete do svého týmu obchodníky pro prodej služeb?

Stává se Vám, že najdete zajímavého člověka, chcete ho do svého obchodního týmu a on se BRÁNÍ. Nechce dělat změnu, nechce do finančního obrou! **Tento kurz výrazně zlepší Vaše šance zaujmout, přesvědčit, vyjednat a udržet nováčka.** Kurz je určen pro manažery všech úrovní řízení, kteří potřebují doplnit svůj tým.

Trénink je postaven jako "rychloukurz" pro manažery kteří potřebují zaujmout na první náborové schůzce!

Co použijete v praxi

Budete vědět jak najít člověka, oslovit, zaujmout, přesvědčit, navázat spolupráci, adaptovat jej. Zkrátka, zvládnete celý náborový proces tak, že jej lehce budete používat a stane se z něj Vaše "denní rutina". Tím, se Vám **výraznělepší:**

- **efektivita náboru** - budete mít více "nováčků"
- **adaptace nového člověka** do Vašeho pracovního týmu.

Na co se zaměříme

Jaký jsem manažer

Kdo je můj obchodník
Všechny možné zdroje obchodníků
Možnosti oslovení. Příklady z praxe
Jak představit sebe a firmu na 1. schůzce
Založení databanky kontaktů pro nábor
Nastavení procesu náboru nových obchodníků

Kdo Vás bude trénovat



Gerhard Mendrok, MBA

Jednatel společnosti ab connectia, senior consultant, obchodník

Když spojíme lidský um a pracovní nasazení, pak výsledkem může být jedinečný růst

Vedu programy dílem rozvojově, částečně projektově a hodně výkonnostně. Je to směs selského rozumu a zkušeností svých i jiných. To vše smícháno se základní teorií. Proto jsou dovednosti a znalosti z mých programů vždy ihned použitelné v praxi. Mám na zřeteli vždy Váš konkrétní užitek. Vaším přínosem i mým cílem je tedy měřitelný posun vpřed. Snad proto mám věrné klienty. Budu rad, když to budete i Vy.

Realizace projektů pro: ČSOB Leasing a.s., ČSOB Pojišťovna a.s., Československá obchodní banka a.s., UNIQA pojišťovna a.s., Tatra banka a.s., Allianz Slovenská pojišťovna, a.s., Česká pojišťovna a.s., Raiffeisen stavební spořitelna, J&T BANKA a.s., Unimarco a.s., AXA pojišťovna, CAPITOL akciová společnost, Kapitól finanční poradenství a.s., ASA, Modrá Pyramida stavební spořitelna, Generali Slovensko, UNION poisťovňa, IZOLAS - Saint Gobain, Kooperativa pojišťovna, a.s., Vienna Insurance Group

Trénink připravuje

Kateřina Mendrok

garant tréninku

treninky@treninky.cz

Zajišťuji realizaci tohoto tréninku tak, abyste byli v příjemném prostředí a poslouchali inspirativní téma vedoucí k Vašemu viditelnému zlepšení. Věřím, že to je důvod se k nám vracet.

