

## JAK "PRODAT" PŘI NÁBOROVÉ SCHŮZCE

### PŘIHLÁŠENÍ NA TRÉNINK ON-LINE

<https://www.treninky.cz/trenink/jak-prodat-pri-naborove-schuzce-76>



**12** MAXIMÁLNÍ POČET  
ÚČASTNÍKŮ  
12 účastníků



**2** ÚROVEŇ KURZU  
Střední



**8** ČASOVÁ NÁROČNOST  
8 hod / 1 den

### O čem trénink bude

#### Náborujete do svého týmu obchodníky pro prodej služeb?

Stává se Vám, že najdete zajímavého člověka, chcete ho do svého obchodního týmu a on se BRÁNÍ. Nechce dělat změnu, nechce do finančního obrou! **Tento kurz výrazně zlepší Vaše šance zaujmout, přesvědčit, vyjednat a udržet nováčka.** Kurz je určen pro manažery všech úrovní řízení, kteří potřebují doplnit svůj tým.

**Trénink je postaven jako "rychloukurz" pro manažery kteří potřebují zaujmout na první náborové schůzce!**

### Co použijete v praxi

Budete vědět jak najít člověka, oslovit, zaujmout, přesvědčit, navázat spolupráci, adaptovat jej. Zkrátka, zvládnete celý náborový proces tak, že jej lehce budete používat a stane se z něj Vaše "denní rutina". Tím, se Vám **výrazně zlepší:**

- **efektivita náboru** - budete mít více "nováčků"
- **adaptace nového člověka** do Vašeho pracovního týmu.

### Na co se zaměříme

Jaký jsem manažer

Kdo je můj obchodník  
Všechny možné zdroje obchodníků  
Možnosti oslovení. Příklady z praxe  
Jak představit sebe a firmu na 1. schůzce  
Založení databanky kontaktů pro nábor  
Nastavení procesu náboru nových obchodníků

## Kdo Vás bude trénovat



### Gerhard Mendrok, MBA

*Jednatel společnosti ab connectia, senior consultant, obchodník*

*Když spojíme lidský um a pracovní nasazení, pak výsledkem může být jedinečný růst*

Vedu programy dílem rozvojově, částečně projektově a hodně výkonnostně. Je to směs selského rozumu a zkušeností svých i jiných. To vše smícháno se základní teorií. Proto jsou dovednosti a znalosti z mých programů vždy ihned použitelné v praxi. Mám na zřeteli vždy Váš konkrétní užitek. Vaším přínosem i mým cílem je tedy měřitelný posun vpřed. Snad proto mám věrné klienty. Budu rad, když to budete i Vy.

Realizace projektů pro: ČSOB Leasing a.s., ČSOB Pojišťovna a.s., Československá obchodní banka a.s., UNIQA pojišťovna a.s., Tatra banka a.s., Allianz Slovenská pojišťovna, a.s., Česká pojišťovna a.s., Raiffeisen stavební spořitelna, J&T BANKA a.s., Unimarco a.s., AXA pojišťovna, CAPITOL akciová společnost, Kapitól finanční poradenství a.s., ASA, Modrá Pyramida stavební spořitelna, Generali Slovensko, UNION poisťovňa, IZOLAS - Saint Gobain, Kooperativa pojišťovna, a.s., Vienna Insurance Group

## Trénink připravuje

### Kateřina Mendrok

garant tréninku

[treninky@treninky.cz](mailto:treninky@treninky.cz)

Zajišťuji realizaci tohoto tréninku tak, abyste byli v příjemném prostředí a poslouchali inspirativní téma vedoucí k Vašemu viditelnému zlepšení. Věřím, že to je důvod se k nám vracet.

